

අඩුම වියදමකින් decent wedding එකක් plan කරමු (මුල සිට සරලව)

wedding එකට සූදානම් විය යුතු කාලය

ගොඩක් අය හිතනවා wedding එකක් අවුරුදු දෙක තුනක් තිස්සේ plan කරන්න ඕන කියලා. හැබැයි මගේ දැනුමෙන් නම් අවුරුද්දක් කලින් පටන් ගන්නම හොදටම ඇති. මේ අවුරුද්දක් කලින් කියන්නෙන් ඔයාට අවශ්‍ය හොටෙල් එක book කරගන්න විතරයි. අනිත් දේවල් වලට නම් මාස 6ක් තිබ්බත් ඇති. හැබැයි මෙහෙම එකක් තියෙනවා. අපි හිතමු ඔයාලගේ හිතේ දෙයක් තියෙනවා කියලා මේ හොටලෙමයි ගන්න ඕන, මෙයාගෙන්මයි අදින්න ඕන කියලා. අන්න ඒ වගේ ආසාවල් තියෙන අය නම් ටිකක් කලින් වැඩ පටන් ගන්නට කමක් නෑ. එහෙම නැත්නම් ඔයාල හොදට හොයල බලල ඔයාගේ budget එකට ගැලපෙන හොදම කෙනානම් හොයන්නේ මම මේ කියන කාල සීමාවල් හොදටම ඇති. මම මේක එක topic එක කතා කරද්දී ඒවාට ලැස්ති වෙන්න ඕන කාල සීමාවන් දාන්නම්.

1. දිනයක් නියම කර ගැනීම

හරි එහෙනම් ඔන්න දැන් උබයි උබේ girl උයි තීරණය කළා කියමුකෝ අමාරුවේ වැටෙන්න ලැස්තියි කියලා. එහෙම නැත්නම් ගෙදරින් පොරොන්දුම් එහෙම බලල කෙල්ලෙක්ව සෙට් කරලා තීරණයක් ගන්නා කියමුකෝ උබව අමාරුවේ දාන්න. එහෙනම් මුලින්ම කරන්න ඕන කාරණය තමා දිනයක් නියම කර ගන්න එක. මේ දවස දාගන්න එක මවත් හොදටම හිතල කරන්න ඕන දෙයක්. මොකද අපි අවුරුද්දකට පස්සේ දවසක් තමා මේ දාගන්න යන්නේ. ඉතින් ඒ වෙද්දී තත්වය predict කරන්න ඕන. මම නිකන් උබලට හෙල්ප් එකක් එන විදිහට එක එක කාල වල දවසක් දාගන්න එකේ හොද තරක පොඩ්ඩක් කියන්නම්

January - February : මේ මස වල දින දාගනිද්දී මවත් පොඩ්ඩක් පරිස්සම් වෙයන්. මොකද අවුරුද්ද පටන් ගත්තු ගමන්. උබට annual leave ටික සේරම දාන්න වෙනවා. එතකොට අවුරුද්දේ අන්තිම වෙද්දී leave නැතුව උබ හිරවෙනවා. අනික ගොඩක් නැකත් බලන අය පෙබරවාරි මාසේ දවස් දෙන්නේ නෑ. අසුබයි වගේ case එකක් නිසා.

March - April : මේ කාල වල ලොකු අවුලක් නෑ. අවුරුදු නිවාඩු සෙට් වෙනවා. ඒ නිසා සමහර විට නිවාඩු පාඩුවේ වැඩ ටික කරගන්නත් පුළුවන්. හැබැයි අන්තිම මොහොතේ වැඩ කරගන්න නියාගන්න එපා. මොකද අවුරුදු නිසා කඩවල් එහෙම වහනවනේ. honeymoon යන්න හිතන් ඉන්න තැන වලත් rates වැඩි වෙයි

vacation නිසා.

May - June : මේ ටික තමයි wedding season එක කියලා කියන්නේ. මේ කාලේ දාගන්නවනම් පුනෝ book කරන දේවල් කල් තියාම කරන්න වෙනවා. මොකද නැකත් මාසේ නිසා ඉක්මනට හොද හොටෙල්, photographers, dressing නැන් book වෙනවා. අනික පොඩ්ඩක් rates එහෙමත් වැඩියි මේ කාලෙට. හැබැයි offers සෙව් වෙන්නෙත් මේ කාලෙටම තමා.

July - October : මේ කාල වල නම් ලොකු rush එකක් නෑ. අගෝස්තු වල වගේ ආයේ පොඩ්ඩක් නැකත් එනවා. අනිත් ටික හොදයි. honeymoon එකට පිට රට වගේ යන්න ඉන්නවනම් මේ කාල වල ගණන් එහෙම අඩුයි. ලංකාවේ පවා hotels වල ගණන් බහිනවා off season නිසා.

November - December : නිවාඩු වලට නම් ප්‍රශ්නයක් ඇත්තෙම නෑ. ඉතුරු වෙලා තියෙන leave ටික සේරම දාන්න පුළුවන්නේ. හැබැයි honeymoon hotels වල නම් rates පට්ටම වැඩියි. Christmas season නිසා. හැබැයි අවුරුද්දේ අන්තිම නිසා නිව් හැන්ඩ්ල්ලේ plan කරගන්න පුළුවන්.

ඉතින් මේ කාරණාත් හිතේ තියාගෙන හොද කාල සීමාවක් තෝරගන්න. මාසයක් select කරගන්නට පස්සේ නැකත් බලන්න යන්න. **හොදටම මතක තියාගන්න ඕන දෙයක් තමා නැකත් ගනිද්දී එක දවසක් ගන්න එපා. දවස් කිහිපයක්ම අරගන්න.** අවුරුද්දෙම නැකත් දවස් ටික ඉල්ලගන්නත් කමක් නෑ. මොකද හොදම නැකත් දවස් වලට hotels එහෙම ඉක්මනට book වෙනවා. ඔය wedding plannersල කියන උන් කලින්ම ඕව pencil booking දාලා වෙත් කරගන්නවා. ඒ නිසා දවස් කිහිපයක් අරන් ගියාම ලේසියි. තව එකක් තමා ඔයාලා one day wedding එකක් ගන්නවානම් weekend එකකට දවස දාගන්න try කරන්න. එතකොට ආරාධනා කරන අයගෙන් වැඩි පිරිසකට එන්න පුළුවන්. wedding & homecoming දෙකක් ගන්නවානම් wedding එකයි homecoming එකයි අතර දවසක වගේ gap එකක් තියාගන්න එක තමා හොද. ගොඩක් අපි book කරන hotels වල අපිට දවසක් room එකක් free දෙනවා. එතකොට wedding එක දවසේ wedding එක ගන්න හොටෙල් එකේ නැවතිලා පහු වෙනිදා homecoming එක ගන්න hotel එකට ගියානම් එහෙ ඉදන්ම ලැස්ති වෙලා යන්න පුළුවන්. එතන event එකේ වැඩ ටිකත් බලන්න පුළුවන් ඉන්න ගමන්. homecoming එකට පස්සේ නිදහසේ හොද place එකක් book කරලා honeymoon ගිහිත් එන්න පුළුවන්නේ. හරි එහෙනම්. ඔය ඔක්කොම හිතලා හොද දිනයක් දාගන්නකෝ.

2. Hotel එකක් තෝරාගැනීම

wedding එකට දිනයක් නියම කරගන්නට පස්සේ අපිට මුලින්ම කරන්න තියෙන ලොකුම වැඩේ නමා හොටෙල් එකක් select කරගන්න එක. මම මුලින් කතාකරන්නම් හොටෙල් එකක් book කරගනිද්දී සැලකිය යුතු කරුණු කිහිපයක් ඊළඟට කතාකරමු හොටෙල් book කරද්දී අඩු වියදමකින් වැඩේ ගොඩ දාගන්න පුළුවන් කුම කිහිපයක්. මේ ගැන කතා කරද්දීන් මම මුලින් කිව්වා වගේ කියන්න දෙයක් තියෙනවා. එක එක්කෙනාගේ විවිධ මත තියෙන්න පුළුවන්. සමහරු කැමති වෙයි මගේ wedding එක Kingsbury නිබ්බේ, එහෙමත් නැත්නම් Shangri-La නිබ්බේ කියලා උපාරුවට කියවන්න. තවත් කෙනෙක් කියයි එන උන්ට කන්න බොන්න දිල යවන්න තියෙනවනම් ප්‍රජාශාලාවක් හරි කමක් නෑ කියලා. හැබැයි මවත් ඔය අන්න දෙකටම යන්නැනුව hall එකේ මැද කණු එහෙම නැති, කැමත් හොද, ගානත් shape, හොද decent හොටෙල් එකකට යනවනම් මේ කරුණු ටික ගැන හිතලා බලන්න.

පිහිටීම:

මුලින්ම බලන්න ඕන ඉතින් අපි කොයි පැත්තෙන්ද හොටෙල් එකක් බලන්නේ කියන එක. මේක ටිකක් හිතන්න ඕන කාරණයක්. ඔයාට wedding එකට කලින් දහ පාරක්වත් හොටෙල් එකට යන්න වෙනවා එක එක දේවල් වලට. ඉතින් මේ හොටෙල් එක ඔයාගේ ගෙවල් වලට හරි ඔයා වැඩ කරන තැනට ලඟින් හරි තියෙන එක වාසියක් වෙනවා. එකෙන් ඔයාටයි පවුලේ අයටයි යන transport cost එකකුත් ඉතුරු වෙනවා. අනික නමා කොළඹ අවට නම් ඔයා තෝරාගන්න hall එක තියෙන්නේ, supporting services ඒ කියන්නේ decoration, photographers, DJ /Band වගේ දේවල් වලට අය කරන ප්‍රවාහන ගාස්තුත් free වෙනවා. ඒ නිසා ඒවා ගැන හිතලා හොටෙල් එක හොයාගන්න ඕන පැත්ත තීරණය කරන්න.

ආරාධිත සංඛ්‍යාව:

ඕනෑම hall එකක දාන්න පුළුවන් උපරිම ගානක් සහ අවම ගානක් තියෙනවා. අපිට එන පිරිස අවම ගානටත් වඩා අඩු උනොත් එයාලා වෙනම ලක්ෂයක් දෙකක් hall charges හැටියට අය කරනවා. ඒක පාවුයි. ඒ නිසා සහභාගි වෙන පිරිස දල වශයෙන් තීරණය කරලා ඊට ගැලපෙන විදිහේ hall එකක් book කරන්න. (ආරාධනා කරන පිරිස හරියටම හොටෙල් එකට කියන්න ඕන wedding එකට කලින්. ඒක හොයාගන්න හැටි මම පස්සේ කියන්නම්)

Plate එකක ගාන

මේක නමා ඉතින් අන්නිමේදී අපිට ලොකුවටම වැදගත් වෙන්නේ. මොන දේ කරන්නෙන් අපේ budget එකට අනුවනේ. සාමාන්‍යයෙන් අපේ budget එකෙන් 40% - 50% වගේ යන්නේ හොටෙල් එකට. ඉතින් ඔයාගේ budget එක බලලා ඔයාට plate එකකට වියදම් කරන්න පුළුවන් ගාන decide කරගන්න. උදාහරණයක් හැටියට මගේ budget එක ලක්ෂ 20ක් කියමු. එතකොට මම හොටෙල් එකට ලක්ෂ 9ක් වෙන් කලොත් guestsලා 300ක් ඉන්නවානම් මට plate එකකට 3000ක් වගේ අයින් කරන්න පුළුවන්. ඒ කියන්නේ plate එකක් 3000ට

විතර නියෙන හොටෙල් එකක් තෝරාගන්න ඕන මම. සාමාන්‍යයෙන් මම කියපු විදිහේ decent හොටෙල් එකක normal plate එකක ගාන කොළඹ නගර සීමාව ඇතුළත නම් 3000ට හොයාගන්න අමාරුයි. 3500 ඉඳන් 6000 වගේ වෙනකන් ගණන් වෙනස් වෙන්න පුළුවන්. දැන් අපි හදන්නේ අඩු වියදමකින් හොද හෝටලයක් book කරන්නත්. බය වෙන්න එපා. මම කියන්නම් කරන හැටි.

කෑම සහ service එක:

wedding එකක වැදගත්ම දේ කෑමනේ. ඉතින් එන මිනිස්සුන්ගෙන් කතාවක් අහගන්නැති වෙන්න නම් කෑම ටික හොදට තියෙන්න ඕන. අනික තමා මොන දේ හොද උනත් වැඩක් නෑ service එක හරි නැත්නම්. මෙතැනදී තමා හොටෙල් එකේ නම කියන එක වැදගත් වෙන්නේ. ඒ නිසා ගාන ගැනම හිතන්නේ නැතුව ටිකක් internet එකේ එහෙම බලල reviews හොද හෝටලයක් තෝර ගන්න.

free offerings

ගොඩක් හොටෙල් වල අපි ගන්න package එකට අනුව සමහර දේවල් free හම්බෙනවා. උදාහරණයක් හැටියට පොල්තෙල් පහන, corkage, පුටු කවර, අමතර මේස වගේ දේවල් වල ඉඳන් free sandy & බයිට්ස්, honeymoon room එකක්, පළමු විවාහ සංවත්සරයට dinner එකක් වගේ දේවල් පවා. සමහර හොටෙල් වල මේවා වෙනම මිලට ගන්නත් වෙන්න පුළුවන්. ගොඩක් හොටෙල් වල cooked බයිට්ස්, ග්‍රීන් Apple, sandy වගේ දේවල් හොටෙල් එකෙන්ම ගන්න ඕන. dry බයිට්ස් පිටින් ගෙන්න පුළුවන්. ඉතින් මේවත් ඔයාගේ plate එකේ ගානට එකතු වෙන බව අමතක කරන්න එපා.

පහසුකම් සහ වටපිටාව

මේකත් අනිවාර්යයෙන්ම බලන්න ඕන දෙයක්. මොකද සමහරවිට හොටෙල් එක හොද උනාට ප්‍රමාණවත් parking space එකක් නැති වෙන්න පුළුවන්. එහෙම නැත්නම් hall එක උඩ තට්ටුවක නම් තියෙන්නේ වයසක අයට යන්න access නැති වෙන්න පුළුවන්. lighting condition බලන්න. මේස පුටු වල තත්වය, බිම සහ බිත්ති වගේ දේවල් හොදට maintain වෙලාද, traffic වගේ දේවල් උනත් පොඩ්ඩක් consider කලාට කමක් නෑ. පොඩි දේවල් උනාට එදා දවසේ සැහෙන්න වටිනවා.

budget එක තීරණය කිරීම

ඇත්තටම හොටෙල් එක book කරන විදිහ ගැන මුලින් කතා කලාට ඊට කලින් කතා කරන්න ඕන මාතෘකාවක් නමා මේක. අනික thread එකේ සමහරු අහල තිබ්බ ප්‍රශ්න වලටත් මේක ගොඩක් වැදගත් වෙනවා. ඒ නිසා හොටෙල් book කරද්දී සල්ලි ඉතුරු කරගන්න විදිහ කියන්න කලින් මේ ගැන කතා කරලා ඉන්නම්.

මුලින්ම wedding budget එක තීරණය කරද්දී හිතන්න ඕන දේ තමයි තමන්ට

කියක් ඇත්නටම වියදම් කරන්න පුළුවන්ද කියන ගාන. ගොඩක් වෙලාවට අපේ අතේ තියෙන සල්ලි වලින් මම මේ කතා කරන විදිහේ decent wedding එකක් ගන්න අමාරුයි. අපි ඉතින් මහා සල්ලිකාරයෝ නෙවෙයිනේ බන්. **ඔහු අපි ගොඩක් හිරවෙනවා අපේ ආශාවන් සහ අපිට කරන්න පුළුවන් උපරිමය කියන නැහැ.** ඉතින් ඔය ඔක්කොම balance කරගෙන හොඳ wedding එකක් ගන්න නම් loan එකකට යන්න වෙනවා ගොඩක් වෙලාවට. ඔයාල දෙන්නම ජොබ් කරනවානම් දෙන්නම ණය නොවී එක්කෙනෙක් loan එකක් දාන එක නමා හොඳ එනකොට loan එක ගෙවිල ඉවර වෙනකන් අනිත් කෙනාගේ පඩියෙන් ගේම ගහගන්න පුළුවන්තේ. ඒ වගේම නමා පවුල් වල අයත් එක්කන් කතා කරන්න ඕන මේකෙදි. ගොඩක් වෙලාවට අම්මල තාත්තල ළමයින්ගේ කසාදෙ වෙනුවෙන් ගානක් ඉතුරු කරනවා. ඉතින් එයාලා එහෙම යමක් දෙන්න හිතන් ඉන්නවනම් ඒකත් හරියටම දැනගන්න ඕන. එකම දේ නමයි ගොඩක් වෙලාවට ඔයාල වියදම් කරන ගානෙන් ඔයාලට ආපහු හම්බෙන්නේ 25%ක් වගේ ප්‍රමාණයක්. ඒ නිසා හම්බෙන දේවල් බලාගෙන budget එක තීරණය කරන්න එපා. **wedding එකට යන මුළු වියදමම අතේ තියෙන ගානයි, loan එකක් දාල ගන්න ගානයි, අම්මල තාත්තලාගෙන් ලැබෙන ගානයි එකතු කලාම පියවගන්න පුළුවන් වෙන්න ඕන.**

ඊළඟට අපේ budget එක අඩු කරගන්න කරන්න පුළුවන් හොඳම decision එකක් නමා wedding සහ homecoming කියල දෙකක් නැතුව one day function එකක් ගන්න එක. අද කාලේ wedding වලට යන වියදමත් එක්ක ගොඩක් කට්ටිය මේකට යනවා. හැබැයි මේකත් ඉතින් අවබෝදෙන් කරන්න ඕන වැඩක්. දෙපැත්තක අදහස් එකට ගෙන්න වෙනවා. පවුල් දෙකේම අය shape නම් කිසි අවුලක් නෑ. හැබැයි එහෙම නැත්නම් මතක තියාගනින් කසාදෙ අන්තිමට, අර පැත්තේ උන් වැඩිපුර බිච්චා, අර පැත්තේ උන් පිඟන් දෙක දෙක කෑවා, අපිට වඩා අර පැත්තේ උන් වැඩිපුර ආවේ, ඔය වගේ ප්‍රශ්න ගොඩයි. අනික නමා ගොඩක් වෙලාවට one day function එකකට ගියත් ගෙදර පොඩියට හරි homecoming එකක් ගන්න වෙනවනේ. ගෙදර ගත්තත් ඒකත් මගුලක්නේ. ඉතින් එකටත් සැලකියයුතු වියදමක් යනවා. budget එක තීරණය කරද්දී ඒ ගැනත් හිතන්න.

තව දැන් තියෙන trend එකක් නමා engagement එකක් වෙනම අරන් පස්සේ wedding එකක් ගන්න එක. විශේෂයෙන්ම කසාද බඳින්න හදිස්සියක් නැත්නම් මම හිතන්නේ මේක හෙන බොරු වැඩක්. බොරු වියදමක්. මොකද කසාදෙ දවසෙම registration එක කලානම් විනාඩි දහයෙන් වැඩේ ඉවරයි. ඉතින් විනාඩි දහයක වැඩේට අමුතුවෙන් ඇඳුම් හදාගෙන, අමුතුවෙන් photos අරන්, අමුතුවෙන් කන්න දිල වෙනම වියදමක් කරන්න ඕන නැතේ බන්.

දැන් අපි බලමු කසාදෙක තියෙන ප්‍රධානතම වියදම් සහ budget එකෙන් ඒවාට වෙන් කරන්න වෙන ප්‍රතිශතයන්

1. Hotel charges (40% - 50%)

මෙනන හොටෙල් එකේ plate එකක ගාන විතරක්ම නෙවෙයි, bites, liquor, sandy, transport, අමතර සේවාවන් සඳහා යන වියදම් ආදියත් add වෙනවා. ඒ නිසා budget එකෙන් බාගයක් විතරම මෙනනට වියදම් වෙනවා.

2. Photography (5% - 10%)

ගොඩක් වෙලාවට රූපියල් ලක්ෂයන් ලක්ෂ දෙකත් අතර ගානක් වියදම් වෙන්න පුළුවන්. මෙනැන්දී නම් ගාන ගැනම හිතන්නතුව හොඳ කෙනෙක් ළඟට යන්න කියන එක තමා මගේ අදහස. මොකද අන්නිමේදී අපිට wedding එකක කරන වියදම් වලින් ඉතුරු වෙන්නේ ඔව්වරයි.

3. Dressing & Costumes (10% - 15%)

මෙනැන්දී අපේ විතරක් නෙවෙයි අපි ගන්න යහළු මනමාලියන්, මනමාලියින් සඳහා යන වියදම් පවා ඇතුලත්. ඇප්ට් විතරක් නෙවෙයි අන්දන්න යන වියදම, සපත්තු සෙරෙප්පු ආබරණ ඔය හැමදේම ගැන හිතන්න.

4. Decoration (5% - 10%)

setty back, පෝරුව, පොල්තෙල් පහන, table deco, entrance deco. ඔය වගේ ගොඩක් දේවල් මේ පැකේජ වල අඩංගු වෙනවා. මේවා ඔයාට fresh flowers සහ artificial flowers විදිහට මිලට ගන්න පුළුවන්.

5. Jewelry (5%-10%)

මංගල මාලය, මංගල මුදු සහ මනමාලිගේ මල්ලිට පා දොවනයේදී දෙන මුද්දත් අපි මිල දී ගන්න ඕන. මේකත් සැලකිය යුතු වියදමක් වගේම වියදම් කරන්න බය වෙන්න ඕන නැති තැනක්. මොකද රත්තරන් ගන්නවා කියන්නේ ආයෝජනයක්නේ.

6. Entertainment (5%)

music කියන දේ මගුලක නියෙන්නම ඕන දෙයක්නේ. ඉතින් band එකක් හරි එහෙම නැත්නම් dj එකක් හරි ගන්න වෙනවා. මේවයේ ගණන් ලොකුවට වෙනස් වෙනවා. ඒ නිසා කලින්ම තීරණය කරන්න තමන් මොන වගේ package එකකටද යන්නේ කියන එක.

7. Wedding cakes (2% - 3%)

wedding කේක් කියන්නෙන් අපි හිතනවට වඩා ලොකු වියදමක්. wedding එකට එන නොඑන හැමෝටම දෙන්න වෙනවනේ. ගෙදර හදන්නත් පුළුවන්. හැබැයි කාලයක් යනවා.

8. Wedding cards /cake boxes (1% - 2%)

මේවන් ඉතින් වියදම් යන දේවල් තමා.

9. අෂ්ටක/ වෙස් නැටුම් (<1%)

බෞද්ධ wedding එකක අනිවා නියෙන වියදමක්

10. Wedding car (<1%)

couple එකට හොටෙල් එකට යන් එන්න car එකක් ගන්න වෙනවා නමත් ළඟ හරි නමත්ගේ යාලුවෙක් ළඟ හරි හොඳ එකක් නැත්නම්. ඒකේ deco වලටත් වියදමක් යනවා.

11. cake structure/ champagne mountain(<1%)

wedding එකේ ලොකු cake එකක් එහෙම කපන්න ආස නම් මේ වියදමත් ඔයාලට එනවා.

12. Expenses for parents(<1%)

wedding එක දවසට අම්මල තාත්තලාගේ ඇඳුම් වලට සපත්තු සෙරෙප්පු වලට, එයාලගේ dressing සහ transport පවා පිට arrange කරන්න වෙනවා. ඉතින් ඒ ගැනත් හිතන්න.

මේ මම දාල නියෙන්තේ පොදුවේ දල වශයෙන් ප්‍රතිගත අගයන්. මේවා අඩු හෝ වැඩි වෙන්න පුළුවන් අර මම කලින් කීවා වගේ ඔයාගේ ආශාවන් හා ඔයාට යන්න පුළුවන් උපරිමය කියන දේ මත. උදාහරණයක් හැටියට ඔයා wedding එක Shangri-la ගන්නවානම් plate එකක් 8000කට යද්දී ගමේ ප්‍රජා ශාලාවේ ගනිද්දී පිටින් catering එකක් book කරලා plate එකක් 1000කට ගොඩ දාගන්නත් පුළුවන්. ඔය අන්න දෙකටම නොයා අර මම කීවා වගේ අද කාලේ wedding එකක් ගන්න ඕන නම් oneday function එකකට සාමාන්‍යයෙන් ලක්ෂ 15ක් 20ක් විතර සහ two day එකක් නම් ලක්ෂ 20ක් 30ක් අතර වගේ යන්න පුළුවන්. ඒ වගේම තමා සමහර වියදම් දෙන්නටම එකම විදිහට වෙන්නේ නෑ. උදාහරණයක් විදිහට dressing වලට ගැනු ලබයට වැඩි වියදමක් යද්දී jewelry වලට උඩට වැඩි වියදමක් යනවා.

මතක තියාගන්න මම මේ උඩ සදහන් කරලා නියෙන්තේ සාමාන්‍යයෙන් wedding එකකට යන වියදම්. මේවා කොහොමද අවම කරගන්නේ කියන එක මම වෙන වෙනම කතා කරනවා.

ඒ වගේම තමා ඔය්ට අමතරව පොඩි පොඩි වියදම් ගොඩක් එනවා. හිතහන්කෝ කසාදේ අත්සන් කරන පැන පවා සල්ලි දීල ගන්න එපැයි. ඒ ඔක්කොම consider කරලා මම හදපු excel sheet එකක් නියෙනවා. මම එක මේකට upload කරන්නම්. nakath බලන්න යන වියදමේ ඉඳල honeymoon යන්න යන වියදම වෙනකන් හැම පොඩි දේම මට මතක් වෙන විදිහට දාල නියෙන්තේ. ඔයාලට ප්‍රයෝජනවත් වෙයි කියල හිතනවා. එහෙනම් එක download කරගෙන budget එක plan කරගෙන ඉන්න.

2.1 Wedding hall එකක් book කිරීමේදී වියදම අවම කර ගැනීම

හරි! අපි හිතමු දැන් ඔයාලා budget එක හදාගෙන ඒකෙන් හොටෙල් එකට වෙන් කරන්න පුළුවන් ගාන තීරණය කරලා ඉවරයි කියල. දැන් නියෙන්නේ හොටෙල් එකක් book කරන්න. අපි බලමු මේ වැඩේ දී කොහොමද අඩුම වියදමකින් හොදම හොටෙල් එකක් තීරණය කරන්නේ කියන එක..

i) wedding exhibitions කියන්නේ දැන් කාලේ මාසෙකට එකක්වත් කොහේ හරි නියෙන දෙයක්. ඉතින් දිනයක් දාගත්තට පස්සේ අපි **මුලින්ම කරන්න ඕන දේ තමයි ඔය වගේ wedding exhibitions දෙක තුනකට යන එක.** මේකෙදි ගොඩක් දේවල් අපිට discounted prices වලට හොයාගන්න පුළුවන්. ගොඩක් වෙලාවට ඔය වගේ exhibitions වලට යන්නේ උබල අපි වගේ සාමාන්‍ය මිනිස්සු. මොකද සල්ලි නියෙන එකා කරන්නේ wedding planner කෙනෙක් මගින් හරි තමන්ම ගිහින් හරි ඕන හොටෙල් එකට කෙලින්ම කතා කරන එක. එතකොට අපිට ලැබෙන්නේ ඒ හොටෙල් වල නියෙන normal rates. හැබැයි මේ වගේ exhibition එකකදී ඒ rate එකට 5%-10%ක discount එකක් ගන්න පුළුවන්. සහ bookings වැඩි කරගන්න වෙන වෙන වරප්‍රසාද දීමනා පවා ඔය packages වල එදාට නියෙනවා. මතක තියාගන්න ඔයාලගේ budget එකෙන් බාගයක්ම යන්නේ හොටෙල් එකට. ඉතින් එකට 5%ක discount එකක් හම්බෙනවා කියන්නේ ඔයාගේ සම්පූර්ණ වියදම 5%කින් අඩු උනා කියන එක.

ii) ගොඩක් අය හිතන් ඉන්න දෙයක් තමා තමන්ගේ යාලුවෙක්ගේ හරි නැදැයෙක්ගේ හරි wedding එකක් දැකල මමත් කවදා හරි wedding එක ගන්නේ මේ හොටෙල් එකෙමයි කියන එක. හැබැයි ඒ මතේ ඉදගෙන මේ වැඩේ කරන්න බෑ. මතක තියාගන්න ලංකාවේ wedding halls 100 ගානක් නියෙනවා. ඉතින් සමහර විට අපි හිතන් ඉන්න හොටෙල් එක වගේම හෝ ඊටත් වඩා හොද hall එකක් ඔයාට හොයාගන්න පුළුවන්. අන්න ඒ නිසා **එකම හොටෙල් එකක් මත depend නොවී අඩුම තරමේ ඔයාට සෙට් වෙන විදිහේ reviews හොද හොටෙල් 10කින් වත් quotations ගන්න.** පස්සේ අපිට compare කරලා බලල හොදම offer එකට යන්න පුළුවන්.

ii) **තමට හොටෙල් select කරන්න එපා.** ගොඩක් වෙලාවට තම හින්දම charges වැඩි වෙන අවස්ථා තියෙනවා. උදාහරණයක් හැටියට cinnamon lakeside හරි waters edge හරි රුපියල් 6000ට විතර යන plate එකක් සමහර විට ඒ menu එකටත් වඩා options වැඩියෙන් වෙන හොටෙල් එකක රුපියල් 3000ට තියෙන්න පුළුවන්. අනික කොළබ අවට තියෙන හෝටෙල් වල ගණන් ටිකක් සාපේක්ෂව වැඩියි. හැබැයි ඒ වගේම ලස්සන ලොකු හොටෙල් එකක් ඔයාට කළුතර පැත්තට ගියොත් හරි මීගමුව side එකට ගියොත් හරි අර ගානෙන් බාගෙකට හොයාගන්න පුළුවන්.

හිතානිත ඔයා ඉන්නේ නුගේගොඩ කියල. ඔයා ගලදාර් එක book කලොත් නුගේගොඩ ඉදන් යන්න පැයයි. plate එක 6000යි. 300ක් සෙනග ආවොත් වියදම ලක්ෂ 18යි. ඔයා මීගමුවේ Avenra Garden හොටෙල් එක book කලොත් නුගේගොඩ ඉදන් යන්න පැය එකහමාරයි. (Highway එකේ විනාඩි 10නෙ) අර options වලට වඩා හොද menu එකක් තියෙන plate එකක් 4000යි. 300කට වියදම ලක්ෂ 12යි. transport වලට ලක්ෂයක් වැඩිපුර ගියත් ලක්ෂ 5ක් ලාබයි. මතක තියාගන්න මම මේ හොටෙල් දෙක ගත්තේ දෙකම හොද නමක් තියෙන හොටෙල් දෙකක් නිසා compare කරන්න ලේසි වෙන්න. ඔයාලාට ඔය range එකේම යන හොද අලුත් හොටෙල් එකක plate එකක් රුපියල් 2500ටත් ගන්න පුළුවන්.

iii) හොටෙල් එකේ package එකත් එක්ක නොමිලේ දෙන දේවල් ගැන සැලකිලිමත් වෙන්න. සමහර හෝටල් තියෙනවා ඔයාලට decorations, bites සහ sandy පවා නොමිලේ දෙන. සමහර හොටෙල් තියෙන්න පුළුවන් පුටු කවරේ පවා වෙනම සල්ලි වලට ගන්න වෙන. සමහරු හොටෙල් එක photo location හැටියට ගන්න දෙනවා. සමහරු ඒකටත් ගානක් අය කරනවා. ඒ නිසා හොටෙල් එකක් book කරද්දී plate එකේ ගානම හිතන්න එපා. offers වැඩි තැනක ඔයාට අමතර වියදම් අඩු වෙනවා. එනකොට ඒ වාසියත් ඔයාට එනවා.

iv) ඔයාගේ ආරාධිත සංඛ්‍යාවට ගැලපෙන hall එකක් තෝරාගන්න. ඕනෑම hall එකක දාන්න පුළුවන් උපරිම සහ අවම ගණනක් ඉන්නවා. අවම ගානට වඩා අඩුයි නම් එයාල වෙනම ලක්ෂයක් දෙකක් hall charges හැටියට අය කරනවා. ඉතින් ඒක බොරු වියදමක්නේ. ඒ නිසා ඔයාගේ invitee list එක කලින්ම හදාගන්න.

මනමාලිගේ පැත්තෙන් එන ගාන, අම්මගේ පැත්තේ නෑයෝ, තාත්තගේ පැත්තේ නෑයෝ, අසල්වාසීන්, පාසලේ සහ campus එකේ යාළුවන්, office එකේ කට්ටිය විතරක් නෙවෙයි බෑන්ඩ් එකක් play කරනවානම් එයාල, නැටුම් කණ්ඩායම්, drivers ලා මේ හැමෝම මේ ලිස්ට් එකට ඇතුලත් වෙන්න ඕන.

invitee list එක හදාගන්නට පස්සේ ඕකෙන් estimated guest list එකක් හදාගන්න. ඒ කියන්නේ එයි කියලා sure එකක් තියන්න පුළුවන් ගාන. wedding එක ලං වෙද්දී call කරලා එහෙම එන කට්ටිය හරියටම confirm කරගන්න. මොකද අපි හොටෙල් එකට කියන්න ඕන invite කරපු ගාන නෙවෙයි. estimated ගාන. ගොඩක් අය වැඩිපුර සල්ලි වියදම් කරන තැනක් තමා මේක. මොකද කියන හැමෝම එන්නේ නෑනේ. ඒ නිසා estimated ගාන හොටෙල් එකට කියන්න. ඔයාලට plate 50ක විතර ගානක් ඉතුරු කරගන්න පුළුවන් වෙයි.

v) අඩු මුදලට posh wedding එකක් ගන්න කැමතිද? එහෙනම් outdoor wedding එකකට යන්න. outdoor wedding එකකදී ඔයාට location එකට ගෙවන්න වෙන්නේ ලක්ෂයක් දෙකක් වගේ පොඩි ගානක්. කෑම වෙනම catering service එකකින්

ගන්න පුළුවන්. පුටු මේස පවා උත්සව භාණ්ඩ සපයන තැනකින් අඩුවට කරගන්න පුළුවන්. යන වියදමෙන් සැලකිය යුතු ගානක් ඉතුරු වෙනවා. තව අද කාලේ trend එකක් තමා පන්සලක බදින එක. මේක ගොඩක් උන් බෞද්ධ වීම නිසාම කරන දෙයක් නෙවෙයි. මේකත් posh culture එකේ අය posh බව අමුතුව විදිහකට පෙන්නන වැඩක් වෙලා. මොකද බැඳීම් අත් හරිය යුතු තැනක බැඳීම් එක් කරන්න හදන එක මම පෞද්ගලිකව එව්වර සුදුසු දෙයක් හැටියට දකින්නේ නෑ. අලුත් ජීවිතයක් පටන් ගනිද්දී තුනුරුවන්ගේ ආශීර්වාදය ලබාගන්න ඕන. හැබැයි එකට දිලිසෙන වෛවාරණ ඇඳුම් ආබරණ දාගෙන පන්සලකට එන එක මම අනුමත කරන්නේ නෑ. හැබැයි ඉතින් මේක මගේ පෞද්ගලික මතය විතරයි. ඔයාලට එහෙම wedding එකක් ගන්න ආස නම් ඒකත් budget එක ඉතුරු කරගන්න ලොකු උදව්වක් වෙයි. මොකද මස් මාළු, මත්පැන්, hotel charges, decorations වගේ ගොඩක් වියදම් කපාහරින්න පුළුවන්.

vi) **Liquor.** මේ ගැන යාලුවෙක් ප්‍රශ්නෙකුත් අහල තිබ්බා. මේක ටිකක් ලොකු topic එකක්. මුලින්ම හිතන්න ඕන උබල බොන්න දෙන්නම ඕනද නැද්ද කියන එක. සමහරු ගෙවල් වලින් පවා මේකට කැමති වෙන්නේ නෑ. හැබැයි ඉතින් උබ බොන එකක් නම් අනිත් උන්ගේ පාටි වලට ගිහින් බිව්වනම් උන් බලාගෙනම එන්නේ උබේ එකටත් arrears අල්ලන්න. ඒ නිසා බොන්න දෙන්න වෙනවනේ. කමක් නෑ. මම කියන්නම් කතාවක් අහන්නේ නැති වෙන්න බොන්න දෙන්නේ කොහොමද කියලා ගානකුත් ඉතුරු කරගෙන.

1. මේ ටිකේ රට යන උන් ඉන්නවනම් පුතෝ එකෙක්ට බෝතල් 2.5 ගානේ ගෙන්න පුළුවන්. **duty free ගෙන්න ගනින්න.** මම නම් අවුරුද්දක් තිස්සේ එහෙම තමා ඔක්කොම බෝතල් ටික හොයාගත්තේ. Red Label 25ක් එකතු කර ගන්නා. එකක් රුපියක් 3000ක් වගේ උනේ. Keels එකේ 8000ක් විතර. හිතහන් ලාබේ.

2. රට යන උන් නැත්නම් **black market ගන්න.** Red Label එකක් 5500ක් වගේ. එන් ලාබයි.

3. කිසිම වෙලාවක table වලට බෝතල් දාල bar එකේ වගේ බොන්න දෙන්න එපා. අද කාලේ posh wedding වල කරන දෙයක් තමා **table එක ලුහට ඇවිල්ල serve කරන එක.** එතකොට වරකට ෂොට් එකයි. උපරිම rounds 3ක් වගේ ගියානම් shape. උබලත් පොෂ්, ගානත් ඉතුරුයි.

4. උබලගේ ඉන්නේ අමුම බෙබද්දෝ ටිකක් නම් උබත් එහෙම එකෙක්නම් ටිකක් වැඩියෙන් බොන්න දෙන්න ඕන නම් **cocktail tables ටිකක් දාන්න.** දැන් කලේ wedding වල කරන්නේ එහෙමයි. මේකෙදි serve කරනවට වඩා ගානක් යයි. හැබැයි හිටත් නෙ බොන්න වෙන්නේ. ඉතින් බොන එකෙක් බොන්නේ හිටත් ඉන්න පුළුවන් ගානට නෙ. ඒ නිසා ලොකු අවුලක් නෑ.

5. **bites ජාති ගොඩකට යන්න එපා.** මොකද හොටෙල් එකෙන් තමා අපිට cooked bites ගන්න වෙන්නේ. බොන එකා නම් බත් ලුණු කැටයක් හප හප හරි බොයි. ඒ නිසා chicken, ග්‍රීන් apple, mixture වගේ තිබ්බනම් හොදටම ඇති. ඉස්සෝ දැල්ලෝ අනත් මනං ගන්න එපා.

ඉතින් මේ විදිහට ගියොත් උබට බොන්න දෙන්න යන වියදම බාගෙකටත් වඩා අඩු කරගන්න පුළුවන්. අර මම මුලින් කිව්ව estimated guest list එක නියෙනවනේ. ඕකෙන් හදාගන්න **drinking crowd list** එකක්. ඒ කියන්නේ බොන උන් ගාන. normally බොන උන් 100ක් ඉන්නවනම් shots serve කරන්න 3 rounds බෝතල් 15-18ක් වගේ යයි. open bar දාලා cocktail විදිහට යනවනම් බෝතල් 20-22ක් වගේ යයි.

ඉතින් මේ විදිහට ගොඩ දාගන්නවනම් ඔයාලට හොටෙල් එකට යන්න ගියපු වියදම තුනෙන් පංගුවකටත් වඩා අඩු කරගන්න පුළුවන්. මම මෙතන කිසිම හොටෙල් එකක් හොඳයි කියන්නෙවත් කිසිම හෝටල් එකක් නරකයි කියන්නෙවත් නෑ. ඔයාලට හොඳයි කියල හිතෙන හොටෙල් වලින් හොඳම හොටෙල් එක අඩුවට ගොඩ දාගන්න හැටි කිව්වේ. special recommendations ඕන නම් PM කරන්න. අනික තමා එක හොටෙල් එකක plate එකේ ගාන අඩු වෙද්දී අනිත් හොටෙල් එකේ offers වැඩි වෙන්න පුළුවන්. ඒ නිසා මම කිව්වා වගේ හොටෙල් කිහිපයකින් quotations අරගෙන compare කරලා හොඳම එකට යන්න. එකට hotel comparison එකකදී බලන්න ඕන දේවල් ගැන හිතල මම හදපු excel sheet එකක මම මෙතන upload කරන්නම් ඔයාලට උදව්වක් හැටියට.

2.2 Photography වලට යන වියදම අවම කරගැනීම

මම මුලින් කිව්වත් වගේ හොඳ decent wedding එකකට අපි ලක්ෂ 20ක් 30ක් වියදම් කරනවනේ. ඉතින් ඔය වියදම් සේරම වගේ පැය 5කින් 6කින් හබස්. හුළගේ ගියා වගේ වෙනවා. ඉතින් අපිට කසාදෙන් පස්සේ ඉතුරු වෙන දේවල් බොහොම ටිකයි. ඒ අතරින් මුල්ම තැනක ඉන්නවා photography කියන දේ. මොකද ඒ දවස මනක් වෙන්න අත්තිමට අපිට ඉතුරු වෙන්නේ ඔය photos ටිකයි videos ටිකයි නොවැ. ඉතින් මම නම් කියන්නේ මේකට පොඩ්ඩක් වැඩිපුර වියදම් කළාට කමක් නෑ කියලා. අපි බලමු එහෙනම් වියදම් අවම කරගෙන හොඳම විදිහට මේ වැඩේ ගොඩ දාගන්නේ කොහොමද කියලා

1. **Wedding Exhibitions වලට අනිවා යන්න.** මේවායේදී ඔයාලට discount හම්බෙනවා විතරක් නෙවෙයි ගොඩක් කට්ටිය එන නිසා කාලය මහන්සිය ඉතිරි කරගෙන එක දවසකින් කීප තැනකින්ම quotations ගැනීමේ අවස්ථාවක් හම්බෙනවා.

2. **නමට select කරන්න යන්න එපා.** නමට ගණන් ගන්නවා ගොඩක්. event එකකට 1 million වගේ ගන්න උනුත් ඉන්නවා. අනික ගොඩක් ඔය ප්‍රසිද්ධ කට්ටිය book කරද්දී වගේ නෙවෙයි පස්සේ උන්ව හම්බෙන්නත් appointment දාන්න ඕනි. මටත් එහෙම වැඩක් උනා. එකෙක්ව book කරලා අපිට දෙනුත් පාරක් try කරලත් මිනිහව meet වෙන්න බැරි උනා. පස්සේ අපි advance එකත් ගෙව්වට පස්සේ උඟව අල්ලලා දැමිමා. ඕන තරම් පොඩි පොඩි කොල්ලෝ ඉන්නවා නියමෙටම වැඩේ දන්න, හොඳ ඇහැක්කි නියෙන. facebook එකේ පොඩ්ඩක් search කළානම් හොඳ අය ඕන තරම් ඉන්නවා.

3. **package එකේ නියෙන free offers ගැන සැලකිලිමත් වෙන්න.** සමහර කෙනෙක් ගණන් අඩු වෙද්දී එයා free දෙන දේවල් අඩු වෙන්න පුළුවන්. ඒවා පිටින් කරගන්න ඊට වඩා වියදමක් යන්න පුළුවන්. උදාහරණයක් විදිහට සමහරු album එකේ pages 30ක් කියලා දානවා. වැඩි වෙන page එකකට වෙනම ගානක් දානවා. හැබැයි ඔය page 30 කියන එක පස්සේ එකෙක් කියන්න පුළුවන් සම්පූර්ණ පිටු 30ක් නෙවෙයි අපි කිව්වේ පැති 30ක් කියලා, ඒ කියන්නේ පිටු 15ක්. අන්න ඔනනදි කෙල වෙනවා. අනිත් ෆොටෝස් වලට සල්ලි ගෙවල දාගන්න වෙනවා. එකෙක් enlargement 2ක් දෙනවා කියද්දී තව එකෙක් ඒ ගානට enlargement 4ක් දෙනවා කියයි. හැබැයි පස්සේ බලද්දී උඟ කියලා නියෙන්නේ frame එක නැතුව. ඔය වගේ දේවල් අනන්තවත් වෙනවා. ඒ නිසා free දෙන දේවල් ගැන හරියටම අහගන්න විතරක් නෙවෙයි ඔයාලා book කරද්දී ඒවා ලිඛිතව අරගන්න. නැත්නම් පස්සේ පරක්කු වැඩි වෙයි.

4. **flexible කට්ටියක් book කරන්න.** සමහර ඔය photo ගන්න උන් හිතන් ඉන්නේ උන්ගේ wedding එකට අපි ඇවිල්ල වගේ. එහෙම උන් එක්ක වැඩ කරන්න ගියාම අපිටත් මල පනිනවා. photosත් සවුත්තු වෙනවා. ඒ නිසා කතා බහ කරලා සුහදව වැඩ කරන්න පුළුවන් කෙනෙක් හොයාගන්න

5. **pre-shoot location තොරගනිද්දී සැලකිලිමත් වෙන්න.** ගොඩක් ලස්සන දුර පලාතක pre-shoot එකක් ගන්න කවුරුත් ආසයි. හැබැයි මතක තියාගන්න එහෙට යන්න transport , එදා දවසේ කෑම බීම වලට වියදම්, වගේ ගොඩක් දේවල් අමතර වියදම් විදිහට යනවා කියලා. ඒ වගේම සමහර ෆොටෝ locations වලට රුපියල් 30,000ක් වගේ ගෙවන්න වෙනවා. ඒ වගේ ඒවා ගැන නම් හිතන්නවත් එපා. ළඟ පාන හොඳ ලස්සන තැනක් book කරගන්න. අනික අද කල් locations වලට වඩා couple එකේ random pics ගන්න එක තමා trend එක. ඒ වගේ දේකට ගියොත් ලොකු ගානක් ඉතුරු වෙනවා.

6. **videos වලට යනවනම් photography කරන කෙනාටම වැඩේ බාර දෙන එක තමා ලාබම් ක්‍රමය.** වෙනම තැනකට දෙනවනම් වියදමත් වැඩි වෙනවා. සහ ලොකුම දේ, photographer සහ videographer අතර හොඳ සුහදත්වයක් නොතිබ්බොත් වැඩේ බකල් වෙනවා.

7. ලැබෙන දේවල් සහ කරන පිළිවෙල ලිඛිතවම ගන්න. ගොඩක් උන් මුලින් කියන දේවල් පස්සේ නැති වෙනවා. වැඩේ බාර දුන්නට පස්සේ අපිටත් ඉතින් කටයි අහවල් එකයි වහගෙන උන් කියන දේ අහන් ඉන්න වෙනවා. ඒ නිසා මුලින්ම හැම පොඩි දේ ගැනම කතා කරලා සල්ලි ගෙවද්දී ඒවා in-written ගන්න. මට මේවා වෙච්ච ප්‍රශ්න. ඔයාලට එහෙම නෙවෙන්නයි මේ කියන්නේ.

හර්. ඔය කියපු විදිහට හොඳ photographer කෙනෙක් තෝරාගන්න. හැබැයි හදිස්සි වෙන්න එපා. wedding exhibition එකක් සාමාන්‍යයෙන් දවස් 3ක් විතර තියෙනවා. ඒ නිසා පළවෙනි දවසේ ගිහිල්ල තියෙන තියෙන හැම එකකින්ම quotations අරගෙන එන්න. ආයේ තමන්ගේ යාලුවන්ගේ recommendations මත හර් තමාට fb එකේ දැකල set උනු කෙනෙක් හර් ඉන්නවනම් එයාලගෙනුත් quotations ගන්න.

ඊට පස්සේ ගෙදර ඇවිල්ල කරන්න පොඩි homework එකක් තියෙනවා දෙන්නට. මුලින්ම තමන් quotation අරන් ආපු අයගේ facebook පගේස් වලට ගිහිල්ල ඒවායේ තියෙන reviews කියවල බලන්න. දන්නා අයාගෙන අහල බලන්න.

එහෙම බලල නරක reviews තියෙන උන් එහෙම අයිත් කරලාඔයා quotation ගත්තු set එක shortlist කරගන්න.

ඊට පස්සේ පොඩි chart එකක් හදාගෙන ඒ එක එක්කෙනාගේ ගණන් සහ එයාලගේ package එකේ හම්බෙන දේවල් ගැන comparison එකක් හදාගන්න. සාමාන්‍යයෙන් ඔය packages වල ඔයාලට free හම්බෙන albums ගැන, ඒවායේ පිටු ගැන, enlargements ගැන, thankyou cards ගැන, video තියෙනවනම්, preshoot තියෙනවනම් ඒවා කොහොමද වගේ හැමදෙයක්ම අඩංගු වෙනවා. මේකෙදි ඉස්සෙල්ල තමන්ට ඕන දේවල් ගැන list එකක හදාගෙන ඉන්න. ඊට පස්සේ එක එක්කෙනාගේ cost එක ඒකට ගැලපෙන්න හදන්න. උදාහරණයක් විදිහට අපි කියමු කෙනෙක්ගේ package එක ලක්ෂ 2යි, එකට enlargement 2ක් හම්බෙනවා කියලා. normally උබේ ගෙදරටයි wifegෙ ගෙදරටයි wedding and Homecoming ෆෝටෝ එක ගානේ enlargements 4ක් ඕන වෙනවනේ. ඉතින් වැඩිපුර 2කට අතින් ගෙවන්න වෙනවා. එකක් ෮෦෦ ගාට් 7500යි නම් 2ට 15000යි. එතකොට අර පොරගේ ගැන ලක්ෂ 2යි නෙවෙයි 2.15යි. අන්න ඒ වගේ compare කරන්න.

දැන් ඔය comparison එකයි ඔයාගේ හිතට අල්ලපු විදිහයි බලල අඩුම ගානට ඉන්න හොඳම කෙනාව තෝරාගන්න. ඔයාලට උදව්වක් විදිහට photography comparison එකකට මම හදපු format එකක් මම මේකේ upload කරන්නම්. ඡය!

2.3 Dressing & Costumes සඳහා යන වියදම් අවම කර ගැනීම

මේ කතා කරන්න යන දේ වැඩියෙන්ම වටින්නේ අපේ බවලත් පාර්ශවයයි.

මොකද wedding කියන business එක ඇතුලේ තවත් හොඳම business එකක් නමා මේ මනාලියන්ට ඇන්දවීම කියන්නේ. මතක ඇති පහු ගිය කාලේ එහෙම අන්දන මිනිස්සු තමන්ගේ birthday party එහෙම ලොකුවට ගත්තු හැටි. ඒ ජේරම ඉතින් අහිංසක උබල අපේ සල්ලි නමා.

සාමාන්‍යයෙන් මේ වගේ bridal dressing package එකක් ලක්ෂ එකේ ඉඳල ලක්ෂ 10ක් විතර වෙනකන්ම තියෙන්න පුළුවන්. ඒ වගේම හොඳ bridal saree එකක් අද market එකේ රුපියල් 60,000 ඉඳන් ලක්ෂ 2ක් විතර වෙනකන් යනවා. සාරිය විතරක් තිබිල බෑනේ. ඕකට හැට්ටේ මහන්න රුපියල් 10000 වගේ ඉඳන් 30000ක් විතර ගන්න කට්ටිය ඉන්නවා. ආයේ ඉතින් ඔවට සෙරෙප්පු, ආබරණ, ඊළඟට දෙවෙනි මනාලියන්ගේ ඇඳුම්, එයාලගේ සෙරෙප්පු, ආබරණ, flower bouquet කියක් නම් දේවල් ද. ඉතින් පුතෝ මනමාලිට ඔවට යන වියදම සුලුපටු නෑ. මනමාලයට කියලත් ඉතින් ඔයිට ලොකු වෙනසක් නෑ. නිළමේ ඇඳුම් අදිනවානම් ඒවා rent කරන්න යන වියදම, එහෙම නැත්නම් full suit අදිනවානම් ඒවා මහන්න, ඒවාට සපත්තු සෙරෙප්පු ගන්න යන වියදම, දෙවෙනි මනමාලයන්ට යන වියදම කොන්ඩ කපන්න රාවුල් කපන්න, කොන්ඩ set කරන්න වගේ දේවල් විතරක් නෙවෙයි දෙවෙනි දවසේ මනාලිගේ ඇඳුම අරන් දෙන්නත් ඕන උඹ. ඉතින් එහෙම බැලුවම එකත් සැලකියයුතු වියදමක්.

හරි. වියදම් වියදම් කියල ඉතින් හොඳ makeup එකක් නැතුව එදාට යන්න උඹේ ගැණි කැමති වෙන්නේ නෑනේ. makeup නැතුව ගියත් ඇඳුම් නැතුව එලියට බහින්න බෑනේ. අපි ඉතින් මේ thread එක පටන් ගත්තෙම වැඩේ බාල විදිහට කරන්න නෙවෙයි. හොඳම වැඩක් ලාබෙට කරන්නනේ. ඒ නිසා අපි බලමු කොහොමද මේ වියදම් අවම කරගෙන එදාට ලස්සනට ඉන්නේ කියලා.

මනමාලිට

1. මහපු සාරි ගන්නේ නැතුව සාරියට රෙදි අරන් සාරි මහගන්න. මහපු සාරියක් මම කලින් කීවා වගේ ලොකු ගානක් වෙනවා. සාමාන්‍යයෙන් රුපියල් 80000ක් විතර වෙයි. උඹල විශ්වාස කරනවද මගේ wife ගේ සාරියට ගියේ රුපියල් 18000යි කීව්වොත්? සාරියේ රෙද්දට විතරක් නෙවෙයි, එකට දාන lining, underskirt වලට රෙදි, සාරිය work කරන්න පබළු, ඒවා අලවන්න ගම් අනන් මනං ඔක්කොම එක්ක. ඒ රෙද්දෙන්ම කරපු homecoming සාරි එකක් ඒ කඩේ තිබ්බ රුපියල් 85000කට. කොහොමද ඒක? 🤔

දෙවෙනි දවසේ අපි Indian ඇන්දේ. මහපු ලෙහෙන්නා එකක් උනත් රුපියල් 30000ක්වත් වෙනවා normal ම එකක්. අපිට ඒකටත් රුපියල් 8000 ගානයි රෙදිවලට ගියේ. ලස්සනටම මහල work කළා. කවුරුත් හිතන්නේ නෑ එව්වර අඩුයි කියල.

ඔව් මවත්. අපි හැමෝම දන්නා පිටකොටුව තමා එකම option එක. A /C කරපු ලොකු ලොකු shops වගේ නම් සුවපහසු නෑ ඉතින්. පොඩ්ඩක් අවිදින්න වෙනවා. කොටුවේ Second Cross Street එකේ තියෙන්නෙම මේ රෙදි කඩ. සාරි material කීව්වම බුරුතු පිටින් තියනවා. quality ගැන බයවෙන්න කිසිම දෙයක් නෑ. ලොකු

ලොකු shops වල නියෙන ඒවම නමා. මේකේ ඉන්න උන්ට පිටකොටුව ගැන කියන්න දෙයක් නැතේ. අනික බන් අපි ඔය අලුම හෝද හෝද මාස ගණන් අදින්නේ නැතේ. එදාට විතරයි. ඉතින් කිසි බයක් වෙන්න එපා. හැබැයි හෙන අන්ඩයෝ ඉන්නේ. කනින් රිංගයි දන්නෙම නැතුව. ඒ නිසා කොටුවේ ඇවිදින්න දන්නා එකෙක් එක්ක යන්න. එකම කඩේකින් රෙදි ඔක්කොම ගන්නම ගාන තවත් අඩුයි.

2. work කරපු රෙදි නැතුව රෙදි අරන් work කරගන්න. normally, work කරපු රෙද්දක යාරයක් 4000ක් වෙනවනම් ඒ රෙද්දම work නොකර ඔයාට ගන්න පුළුවන් රුපියල් 2000ට. ඒ රෙද්ද අරන් එහෙමම පිටකොටුවේ රතු පල්ලිය ගාවට ආවනම් පබළු packet එකක් ගන්න පුළුවන් රුපියල් 200කට. ගම් එකක් රුපියල් 150යි. wife ගේ මුළු සාරියටම ගියේ පබළු packet දෙකයි ගම් එකයි. ඒ කියන්නේ work කරන වියදම රුපියල් 1000ක්වත් නෑ. පිස්සු නෙහි! (අඩෝ මේවා හැමෝටම මෙහෙම නිකන් කියල දෙනවට මට මොනා හරි දීයන් උබල. 😊 මේවා ඔය bridal dresser කෙනෙක් දැක්කොත් මට තැපෑලෙන් murder එකක් එවයි)

3. work කරපු සෙරෙප්පු නැතුව සෙරෙප්පු අරන් work කරගන්න. සාමාන්‍යයෙන් bridal shoes කියන ඒවා මාර ගණන්. කඩේක බැලුවොත් රුපියල් 15000ක්වත් වෙනවා normal දෙකක්. බය වෙන්න එපා. ඒකම උබට කොටුවෙන් හදාගන්න පුළුවන් රුපියල් 2000කට. දෙවෙනි මනමාලිට නම් රුපියල් 1300ක් වගේ වෙයි. ඕන size එකකට ඕන උසකට. කලින් වගේම අරගෙන අපිට පබළු, ගල් අලවල work කරගන්න තියෙන්නේ. මගේ wife අඟල් 5ක shoes දෙකක් දැමීම උස මදි නිසා. මුළු සේරෙප්පුවම පබළු අලවල work කලේ. Cinderella ගේ shoes දෙක වගේ ගතියට තිබ්බා. 😊

4. නමට dressers ල select කරන්න යන්න එපා. ගොඩක් වෙලාවට ඔය ලොකු ලොකු උන් ගන්න කියල උන්ම අන්දන්නෙත් නෑ. ගෝලයෝ නමා වැඩේ කරන්නේ. අනික එහෙම ලොකු කෙනෙක් book කලාම අවාසි ගොඩක් තියෙනවා. උන්ට ගොඩක් තැන වලින් commission හම්බෙනවා. ඒ නිසා උන් කියන තැනින් සාරිය ගන්න ඕන, උන් කියන තැනින් සෙරෙප්පු ගන්න ඕන. උන් කියන තැනින් මහන්න ඕන, උන් කියන කියන facial අනන් මනං කරන්න ඕන. ඔය තැන වලට උන්ව එක්කන් යන්න, උන්ට එදාට transport, කන්න බොන්න දෙන්න, ඒවත් ඕන. ඔය ඔක්කොමත් හරි උන්ගේ line බලන්නත් ඕන. ඒ නිසා හොදට හොයල බලල ගණන් අඩු හොඳ කෙනෙක් තෝරාගන්න.

5. flexible සුහදශීලී dresser කෙනෙක් තෝරාගන්න. ගොඩක් ලොකු ලොකු උන් ගන්නම උන්ට ඕන දේ තමා කරන්නේ. මනමාලිගේ කැමැත්තට වැඩේ වෙන්නේ නෑ. ඒ නිසා කතාබහ කරලා වැඩ කරන්න පුළුවන් කෙනෙක් තෝරාගන්න. අපිට කැමති තැනකින් saree එක ගන්න අපිට කැමති තැනකින් මහගන්න දෙන

කෙනෙක්නම් ගොඩක් හොඳයි. ගොඩක් වෙලාවට අපි වගේ නෙවෙයි ඕන කෙල්ලෙක්ට ඔය day-today කොන්ඩ කපන්න, ඇහිබැම් උගුල්ලන්න, party වලට යද්දී makeup දාන්න, hairstyle දාන්න එහෙම පුරුදු salon එකක් තියෙනවා. ඉතින් එයා bridal කරනවානම් එතනම තෝරාගන්න එක හොඳ දෙයක්. පුරුදු නැත නෙ.

6. package එකේ තියෙන දේවල් ගැන සැලකිලිමත් වෙන්න. ගොඩක් වෙලාවට දෙවෙනි මනමාලියන්ගේ ඇඳුම්, එයාලගේ makeup, flower bouquet, ආරරණ විතරක් නෙවෙයි මනමාලියන්ගේ අම්මට අන්දන එක පවා ඔය package වල include වෙනවා. ඒ දේවල් ගැන කලින් කතාකරගෙන agreement එකකට එන්න. flowers කිව්වමත් fresh flowers ද artificial ද ඔය වගේ දේවල් පොඩි පොඩි දේවල් උනාට කලින්ම කතා කරගන්නේ නැත්නම් පස්සේ ප්‍රශ්න.

මනමාලයට

1. exhibitions වලට යන්න. ගොඩක් වෙලාවට මුල් ඇඳුම් අදිනවානම් quotations අරන් හොඳ කෙනෙක් හොයාගන්න පුළුවන discounted price එකකට. මගේ wedding එකේ bestman ල 4ක් හිටියා. අපි 5දෙනාටම package එක උනේ 45000යි. photos, fb reviews බලන්න කෙනෙක් book කරන්න කලින්. සමහර උන් ඕක අන්දනවා බඩදරු ගැනියෙක් නාන්න යන්න ඇඳගෙන වගේ. ඒ නිසා ගාන ගැනම නැතුව quality එක ගැනත් හිතන්න. අනික සමහර තැන් වල ඇඳුම් හරියට maintain කරන්නේ නෑ. පරණ charter වෙච්ච ඒවා තියෙන්නේ. හොයල බලල හොඳ කෙනෙක් book කරන්න.

2. නමට ඇඳුම් මහන්න යන්න එපා. ගොඩක් වෙලාවට ඔය ලොකු ලොකු නම් තියෙන උන්ගේ පට්ට ගණන්. මගේ යාලුවෙක් full suit මැහුවා ඔය වගේ ලොකුම තැනකින්. උගේ ඇඳුමට 48000ක්, bestman කෙනෙක්ට 28000ක්. ඒ ඇඳුමම මම bestman හිටපු wedding එකක වෙන තැනකින් මැහුවා නව යාලුවෙක්, groom ට 14000යි, අපිට 11000යි. ඔන්න ඕකයි සින් එක. හොඳ කට්ටිය ඉන්නවා ගණන් අඩු. හොයල බලල මහන්න.

3. සපන්තු සෙරෙප්පු කොටුවෙන් ගන්න. ගොඩක් අඩුවට ගන්න පුළුවන් මල්වත්ත පාරට ගියානම්.

4. full suit නිතර ඇඳෙන්නේ නැති කෙනෙක්නම් මහන්න එපා, rent කරන්න. මොකද නැත්නම් ඕක ගෙදර නිකන් පුස්සි කනවා. බොරු වියදමක් නෙ. rent කරපුව අදින්න කැමති නැත්නම්, තියෙන design set වෙන්තේ නැත්නම් මම තව පොඩි රහසක් කියන්නම්.

මහන තැන talk කරලා first fit-on මහගන්න. ඒ කියන්නේ අපේ measurement වලට ඇඳුම මහනවා. හැබැයි අපි ආයේ එක උන්ට දෙන්න ඕන. මෙහෙම කලොත් ඔයාගේ හිතේ තියෙන design එක ගාන අඩුවට මහගන්න පුළුවන්. මම

ආසාවෙන් හිටපු කුර්තා design එකක තිබේ. මම ඒක මහගන්නා homecoming එකට ඒ වගේ. normal මහන ගාන වගේ තුනෙන් පන්ගුවක්වත් ගියේ නෑ first fit-on නිසා. (හැබැයි ඉතින් මේකට shop එක කැමති වෙන්නේ ඔයාගේ design එක හොඳ නම් සහ උස මහන ගානට තියෙනවනම් නමා. නැත්නම් උන්ට ආයේ ඒක rent කරන්න බැනේ)

5. හැම නිස්සෙම ලොකු වැඩි නැති simple decent design එකක් සහ common colours තෝරාගන්න. මොකද එක දවසකට විතරක් full suit එකක් මහල වැඩක් නෑනේ. ආයේ ඕක වෙඩිමකට, office එකේ event එකකට අදින්න පුළුවන් විදිහේ decent design එකක් මහගන්න තොරොම්බල් කරන්නයක් වගේ එකක් නැතිව.

***නිලමේ ද? full suit ද?

මෙහෙමයි, මේ කාරනේදී first priority දෙන්න ඕන අම්මලාගේ සහ wife ගේ preference එකට නමා. මම 3 පාරක් නිලමේ ඇඳලා තියෙනවා යාලුවන්ගේ wedding වල bestman ට. ඕක ඇඳන් ඉන්නවා කියන්නේ අපා දුකක්. ඒ නිසා මම හිතන් හිටිය මගේ wedding එකේ නම් full suit නමා අදින්නේ කියල. එත් පස්සේ අම්මයි wife යි ආසාවෙන් හිටිය මම නිලමේ ඇඳුම අදිනවට. ඒ නිසා පස්සේ එකට ගියා. cost එක ගැන හිතුවොත් නිලමේ අදින එක සාපේක්ෂව ලාබයි. මොකද ඔක්කොම package එකේ හම්බෙනවා. full suit එකට ගියොත් ඒවාට හරියන්න උබටයි bestman ලටයි සපන්තු, belt , tie, cufflinks වගේ දේවල් ගන්න වෙනවනේ. සාපේක්ෂව එකත් ලොකු ගානක්. හැබැයි ඉතින් ඒවා උබලට හැමදාටම තියෙනවා. නිලමේ ඇඳුම් ටික අත්දැසු එකා අරන් යනවා. ඒ නිසා දෙපැත්තම තියෙනවා. හිතල බලල හොඳ එකකට යන්න.

2.4 Decoration සඳහා යන වියදම අවම කරගැනීම

මම ඊළඟට කතා කරන්න යන දේට කලින් මම ඔයාලගෙන් ප්‍රශ්නයක් අහන්නම්. ඔයාලා ජීවිතේ wedding 100කට වඩා ගිහින් ඇති මේ වෙද්දී. මට කියන්න ඔයාලට මතකද ඒ wedding එකේ තිබ්බ පෝරුව මොන වගේද කියලා. මනමාල යුවල ඉඳගත්තු සැටිය මොන පාටද කියල. සැරසිලි වල තිබ්බ මල් ඇත්ත ඒවාද බොරු ඒවාද කියල. නෑ නේද? ඔව් මවත් ඔය සැරසිලි එදා මේ පැය පහකට හයකට විතරයි. මිනිස්සු wedding එකකට එන්නේ හොඳට කාල බිල විනෝද වෙලා යන්න. එහෙමත් ඔය ගැනියෙක් මිනිහෙක් නමා ඔය සැරසිලි දිහා ලොකුවටම හොයන්නේ. ඒ නිසා මම නම් කියන්නේ wedding decoration කියන්නේ මහා ලොකුවට වියදම් කරන්න ඕන දෙයක් නෙවෙයි කියල. අනික මම දැකල තියෙනවා සමහර මහා විශාල විවිචුරණ වැඩි සැරසිලි කලාම හරියට මනමලයවයි මනමාලිවයිවත් පේන්නේ නෑ. ඒ නිසා ගාන කෙසේ වෙතත් මගේ අදහස නම් බොහොම වාම් සරල හැබැයි වැදගත්කම පෙනෙන decoration එකකට යන්න කියල. අද කාලේ ගත්තොත් රුපියල් 60000 වගේ ඉඳල ලක්ෂ 5,6ක් යනකන්ම

පරාසෙක මේ packages ගන්න පුළුවන්. කොහොම හරි අපි බලමු කොහොමද මේකට යන වියදම අවම කරගන්නේ කියලා.

1. **wedding exhibition වලට යන්න.** කලින් කිව්වා වගේ හොඳ discount එකක් ගන්න වගේම එක එක්කෙනා ගැන compare කරලා බලන්නන් අවස්ථාවක් හම්බෙනවා ඒකෙන්. fb reviews අනිවාර්යයෙන් කියවන්න book කරන්න කලින්.

2. **නමට decoration select කරන්න යන්න එපා.** ගොඩක් නම් නියෙන කට්ටියගේ මාරම ගණන්. අඩුවට වැඩේ කරන විශ්වාසවන්ත talented පොරක් හොයාගන්න.

3. **වියදම අඩු කරන්න ඔන නම් fresh flowers වලට යන්න එපා.** normally එකම deco එක fresh flowers වලින් කරනවානම් artificial flowers වලින් කරනවා වගේ 3 ගුණයක් විතර වියදමක් යනවා. මම කලිනුත් කිව්වා වගේ wedding එකට එන උන් ඔය මල් අත ගාල බලන්න යන්නේ නෑ. ඒ නිසා artificial flowers වලට ගියා කියලා කිසිම අවුලක් වෙන්නේ නෑ. fresh flowers ඕනිමයි, නැතුව පොෂ් ගතියක් නෑ කියලා හිතෙනවානම් mix එකකට යන්න. roses වගේ artificial දාලා. නැත්නම් උබ විකිණෙයි.

නැත්නම් මම නව පොඩ් විජ් එකක් කියන්නම්. ඊටත් වඩා ගෘහ අඩු කරගන්න පුළුවන් table deco විතරක් fresh හරි fresh mix හරි කලානම්. මොකද ඉඳගෙන ඉන්න කට්ටියට click වෙන්නේ ඕකනේ.

4. **කාලය, පිරිස සහ හැකියාව නියෙනවානම් ඔයාලම හදාගන්න.** එතකොට ලක්ෂ ගණන් ඔය wedding කාක්කන්ට දෙන්න වෙන්නේ නෑ මවන්. හිතේ හැටියට ලස්සනට වැඩේ කරන්නන් පුළුවන්. හැබැයි ඉතින් කාලය නියෙන්න ඕන. fresh flowers නොග ගානට අඩුවට ගන්න පුළුවන් ඔය බණ්ඩාරවෙල පැත්තෙන් contact එකක සෙට් කරගන්නොත්. සල්ලි ගෙව්වම උන් පාන්දර train එකේ මල් ටික දාලා එවනවා. ඔය dry foam කෑලි අනන් මනං කොටුවෙන් ගන්න පුළුවන් අඩුවට. මමත් කලින් හිතන් හිටියා මේ වැඩේ කරන්න. එත් මට job එකත් එක්ක කරගන්න බැරි උනා. නැත්නම් ඒක තමා හොඳම වැඩේ.

5. **package එකේ දෙන දේවල් ලිඛිතව ඉල්ලගන්න.** මේක නම් කරන්නම ඕන වැඩක් මවන්. මටත් කෙල උණු තැනක්. book කරද්දී නම් අරක දෙන්නම් මේක දෙන්නම් කියයි. පස්සේ ඒවා ගන්නවානම් වෙනම ගෙවන්න ඕන කියනවා. එහෙව් dials ඉන්නේ. අනික විශේෂයෙන්ම ඔයාල exhibition එකකදී book කරනවානම් එවෙලේම design එකක් select කරන්න. උන් කියයි අලුත් ඒවා ඉස්සරහට එනවා අනන් මනං කනා. ඒවාට අහුවෙන්න එපා. එවෙලේ එකක් select කරලා පස්සේ අලුත් ඒවා බලලා මාරු කරගන්න. නැත්නම් exhibition එකේ හොඳ ඒවා පෙන්නලා business එක කඩාගන්න තම උන් බලන්නේ. පස්සේ ගියාම ඒ පෙන්නපුව නෑ. මට ඔහොම වැඩක් උනා. ඒ නිසා පරිස්සමෙන් මවන්ලා.

6. hotel එකට ළඟ place එකක් හොයාගන්න. නැත්නම් transport වලට වෙනම ගෙවන්න වෙයි. අනික hotel එක කිව්වු උනාම හොටෙල් එකත් එක්ක කලින් එයාල වැඩ කරලා තියෙන නිසා පහසුයි.

හරි එහෙනම්. මම හිතනවා උදව්වක් වෙන්නැති කියල. මම මේ thread එක පටන් ගනිද්දිම කිව්වා මම කිසිම කෙනෙක් මේ thread එක ඇතුලේ personally recommend කරන්නේවත් reject කරන්නේවත් නෑ කියල. හැබැයි මවත් මට පොඩි chance එකක් දෙන්න මේ post එකට විතරක්. මම මේ කියන්න යන්නේ මම decoration කරගන්න කොච්චිකඩේ "Silk Wings Deco" ගැන. මොනම එකෙක් ගාවට ගියත් උන් ගාවට නම් යන්න එපා. මාරම කපටි මිනිස්සු ටිකක්. වෙච්ච දේ ආයේ type කරන්න කම්මැලි නිසා මම උන්ගේ page එකට දාපු review එකම මේකේ දාන්නම්. ඒ වගේ උන්ට අහු නොවී ලස්සනට උබලගේ වැඩේ කරගන්නයි මම මේ help එක දෙන්නේ. ජය වේවා එහෙනම්.

2.5 Jewelry සඳහා යන වියදම අඩු කර ගැනීම

ටික දවසකින් පස්සේ ටිකක් free උනා ඔන්න අද. ඉතින් අපි කතා කරමු wedding එකක තවත් ලොකු වියදමක් යන topic එකක් ගැන. ඒ නමා jewelry එහෙම නැත්නම් වාරිත්තානුකූලව අපි wedding එකකදී හුවමාරු කරන රත්තරන් බඩු. ප්‍රධාන වශයෙන් මේ ආකාරයේ රත්තරන් බඩු තමයි මනමාලිගේ තැල්ල එහෙම නැත්නම් මංගල මාලය , මනාල යුවලගේ මුදු දෙක සහ මනාලියගේ සහෝදරයෙකුට පා දෝවන වාරිත්තයේදී පිරිනමන මුද්ද. මෙතැනදී මනමාලියාගේ මුදුව හැරුනම අනිත් සියලු රත්තරන් බඩු ගත යුතු වෙන්නේ මනමාලියාගේ පාර්ශ්වයෙන්. ඒ කියන්නේ කොල්ලට තමා මෙතැනදී වැඩි බරක් අදින්න වෙන්නේ. හරි අපි බලමු එහෙනම් මේ වියදම් අවම කරගන්නේ කොහොමද කියල.

1. රත්තරන් මිල පිලිබඳ update එකේ ඉන්න. අපි කොහොමත් wedding එකකට අවුරුද්දක විතර නිස්සේ ලැස්ති වෙනවනේ. ඉතින් රත්තරන් මිල කියන්නේ අවුරුද්ද පුරාම වෙනස් වෙන එකක්. දවස ගානේ වෙනස් වෙනවා. ඉතින් අපි රත්තරන් බඩු ගන්න ඕන අන්න ඒ වගේ පවුමක මිල අඩු වෙන කාලයක් බලල. ඒකට ඔයාට නිතරම update එකේ ඉන්න වෙනවා. දවස නිස්සේ පැය ගණන් facebook ඉන්න වේලාවෙන් තත්පර 30 ක් වෙන් කරලා google දෙයියට කියල check කරගන්න. ඒ වගේම අපිට graph විදිහටත් පවුමේ මිල වෙනස් වෙන හැටි බලන්න පුළුවන්. ඒ අනුව අනාගතයේ පවුමක මිල තීරණය වෙන හැටි forecast කරපු data තියෙනවා. එහෙම බලල අඩු වෙන කාලය තේරුම් ගන්න. සාමාන්‍යයෙන් අප්‍රේල් වගේ කාල වල පවුමේ මිල වැඩියි. අගෝස්තු වගේ වෙද්දී බැහැල ආයේ නොවැම්බර් දෙසැම්බර් නගිනවා. මේවා ඉතින් හරියටම කියන්න

බැ. එක සතියක් ඇතුළේ උනන් බදාදා වගේ දවසකට වඩා සෙනසුරාදා ඉරිදා දවසක රත්තරං මිල වැඩි වෙන්න පුළුවන්. ඒ නිසා update එකේ ඉඳල අඩු කාලෙක හදාගන්න.

2. **Exhibition offers , credit card offers පිලිබඳ touch එකේ ඉන්න.** Raja Jewellers සහ Vogue Jewellers තමා හොඳම සහ විශ්වාසනීයම රත්තරන් පිලිබඳ උඩින්ම ඉන්නේ. හැබැයි මේවායේ ගණන් සාපේක්ෂව අනිත් ඒවාට වඩා වැඩියි. හැබැයි ඔයාලා touch එකේ හිටියොත් නිතරම වගේ ඔවට credit card offers එහෙම එනවා. ඒ වගේ එකක් අල්ලලා යන්න. අපිට installment වලින් මාස 60ක් වෙනකන් උනත් පොලී නැතුව ගන්න පුළුවන් අවස්ථා එනවා. ඉතින් ඒ ගැන සැලකිලිමත් වෙන්න.

3. **මංගල තැල්ල තෝරාගැනීමේදී මොලේ පාවිච්චි කරන්න.** සාමාන්‍යයෙන් කසාදෙකට එන පාරම්පරික මිනිස්සු පුරුදු වෙලා ඉන්නවා පෝරුව උඩදී මනමාලයා දාන මංගල මාලේ size එකෙන් මනමාලයාගේ වත්කම ආදරේ එහෙම මනින්න. ඒ නිසා අපේ මිනිස්සුන් ලොකු විච්චුරණ දාපු මහා බර මාල ගන්නවා. මම නම් කියන්නේ මේක හරිම මෝඩ වැඩක්. හිතන්න ඔය මාලේ එදාට විතරක් දාල අල්මාරියේ දාල තියන්න නම් ඇයි අපි එව්වර වියදමක් කරන්නේ. ඒ නිසා සරල හොඳ පෙනුමක් තියෙන සාමාන්‍ය party එකකට උනත් දාගෙන යන්න පුළුවන් විදිහේ මාලයක් හදාගන්න. මාලේ පෙනුම එන්න design එක ලොකු වෙන්නම ඕන නෑ. මාලේ අතට ඇල්ලුවම බරට දැනෙනවානම් එතනම වටිනාකමක් තියෙනවා. මතක තියාගන්න design එක ලොකු වෙද්දී ඔයාට හැදුම් කුලියට ගෙවන ගානත් වැඩි වෙනවා. කවදාහරි ඔයා ඕක සල්ලි හදිස්සියකට උකස් තියනවනම් හරි ඕක මාරු කරලා වෙන බඩුවක් හදාගන්නවනම් හරි ඔයාට සල්ලි ලැබෙන්නේ රත්තරන් බරට විතරයි. ඉතින් හැදුම් කුලියට යන වියදම අපරාදේ. ඒ නිසා වටිනාකම වැඩි කරන්න ඕනෑම නම් design එක නැතුව බර වැඩි කරගන්න.

4. **මංගල මුදුව තෝරාගැනීමේදී මොලේ පාවිච්චි කරන්න.** මංගල මුදුව කියන්නේ බොහෝ වෙලාවට තැල්ල වගේ විශේෂ අවස්ථාවල විතරක් දාන එකක් නෙවෙයිනේ. ඔයාගේ ජීවිතේ මැරෙනකන්ම හැමදාම දාන් ඉන්න දෙයක්. ඉතින් අපි එදිනෙදා ජීවිතේ කරන හැම ක්‍රියාකාරකමක්ම වගේ කරන්න වෙන්නේ ඕක දාගෙන. ඒ නිසා මංගල මුදුව ගොඩක් සරල design එකක් වෙනවනම් හොඳයි. ගල් අල්ලපු ලොකු ලොකු design හරියන්නේ නෑ. ඒ වගේම දැන් අලුත් trend එකක් තමා මුදු design වල කොටසක් mat finish එකක් එන්න design කරන එක. ඒත් මම කිව්වා වගේ එදිනෙදා වැඩ කරද්දී මුද්ද හීරෙනවා. එතකොට ඒ finishing එක ටික දවසකින් යනවා. ඒ වගේම ඇතුලට කැපුම් පාරවල් වගේ තියෙන design තොරගන්නත් එපා. මොකද ඒවා අස්සේ කුණු එහෙම රැඳෙන්න පුළුවන්. ඒ නිසා සරල හැබැයි හොඳ පෙනුමක් තියෙන design එකකට යන්න.

5. පා දෝවන වාරිත්‍රයේදී දෙන මුදුවට වැඩිය වියදම් කරන්න එපා. මොකද ගොඩක් වෙලාවට අපි ඕක දෙන්නේ මනමාලීගේ සහෝදරයාට. ගොඩක් වෙලාවට මේකට යොදාගන්නේ පොඩි ළමයෙක්. ඉතින් ඒ ළමයට ඕක හැමදාම දාන්න බැනේ. ඇඟිලි ලොකු වෙනවා. ලොකු කෙනෙක් උනත් එයන් කවද හරි බඳින දවසක අලුතෙන් මුදු හදනවනේ. ඒ නිසා ඔය මුද්ද හැමදාටම තියෙන දෙයක් නෙවෙයි. ඒ නිසා වාරිත්‍රයක් වශයෙන් විතරක් දෙන්න හැදුම් කුලිය ගොඩක් අඩු සාමාන්‍ය මුද්දක් තෝරාගන්න. එහෙම නැත්නම් මුද්දක්ම නැතිව එයාට ප්‍රයෝජනවත් වෙන විදිහේ වෙන තැග්ගක් දුන්නත් කමක් නෑ මම නම් කියන්නේ.

6. ගල් අල්ලපු design හැකි තරම් අඩු කරන්න. ගල් අල්ලපු design එකකින් රත්තරන් බඩුවට එළියක් එනවා. ඒත් මම කලිනුත් කිව්වා වගේ හැදුම් කුලිය සහ ගල් සඳහා යන වියදම වැඩි වෙන අතරේම පස්සේ කලෙක ඔයාට මිලක් හම්බෙන්නේ රත්තරන් වටිනාකමට විතරයි. අනික ගොඩක් වෙලාවට ඔය ගල් සාමාන්‍ය පාවිච්චියේදී හැලෙන්න බලනවා. ඊට පස්සේ ආයේ වියදමක් කරලා තමා අල්ලගන්න වෙන්නේ. ඉතින් පුළුවන් තරම් ගල් අඩු design එකකට යනවනම් හොඳයි.

7. ගියපු ගමන් ගන්නැතුව තැන් කිහිපයකින් බලල හෙට්ටු කරන්න. මෙන්න මගෙන් තවත් සුපිරි trick එකක්! රත්තරන් බඩු වල උන් ගණන් දාල තියෙන්නේ කොටුවේ උන් ගණන් කියනවා වගේ තමා. ඒ කියන්නේ 40%ක්වත් අඩු කරන්න පුළුවන් ඒ ගානෙන්. හැබැයි ඔයාල දැක්ක ගමන් ගන්න ගියොත් ඔයාලට වෙන්නේ අර display price එකටම ගන්න. ඒ නිසා එක පාරට ගන්නැතුව ගොඩක් ඒවා බලන්න. එක shop එකක මේ ගාන කිව්වා කියල කියන්න. ලජ්ජා නැතුව අඩු නැද්ද කියල අහන්න. මොකටද බන් බොරුවට පොෂ් වෙන්නේ. sales කරන එකාට talk කරන්න. normally පොරට 20%ක් විතර අඩු කරන්න පුළුවන්. අපි හරි ගානකට අවොත් එතැනින්ම ගන්න බව ඒත්තු ගන්වන්න. එතකොට පෝරම කියයි ඉන්න සර්, මම managerගෙන් අහල best price එකක් අරන් දෙන්නම් කියල. බඩු ටික එතැනින්ම ගන්නොත් voucher එකක් gift එකක් එහෙමත් sure . ඒ නිසා ලජ්ජා නොවී talk කරන්න.

හරි. එහෙනම් රත්තරන් බඩු ටිකත් ගොඩ දාගන්න පුළුවන් දැන්. මතක තියාගන්න මේ වියදම වියදමක්ම නෙවෙයි. අනාගතෙකට ආයෝජනයක්. ඒ වගේම තමා පුනී රත්තරන් කියන්නේ තනිකර මාලියාවක්. අපිව ලස්සනට අන්දන්න පුළුවන් උන්ට. සමහර උන් ඉන්නවා design එකේ පාස්සන than වලට ඊයම් ගුලි දානවා ලොකුවට. එතකොට මාලේ බර වැඩි වෙනවා. හැබැයි රත්තරන් වලින් නෙවෙයි ඊයම් වලින්. සමහරු ඉන්නවා design එකේ යටින් වැටෙන support කම්බි වලට කැරට් 18 බාල රත්තරන් දානවා. එහෙම නැත්නම් වැඩිපුර තඹ මිශ්‍ර කරනවා. ඔය වගේ අපි දන්නැති games ගොඩක් තියෙනවා. ඒ නිසා මම මෙතැනදී කියන්නේ නෑ නමට යන්න එපා කියල. මොකද අතනට වඩා මෙතන පට්ට ලාබයි

කියල ඔයාල බොරු කාරයෙක්ට අහු වෙන්න පුළුවන් ඉඩ වැඩියි. නමක් තියෙන විශ්වාසනීය තැනකින් ගන්න. ජීවිත කාලයක් තියාගන්න දෙයක් නේ. කොහෙත් ගන්නත් අඩුවට ගන්න විදිහයි මම කිව්වේ.

2.6 Entertainment සඳහා යන වියදම් අඩු කර ගැනීම

මේක ගැන අපි කතා කලොත් ප්‍රධාන වශයෙන් අපිට යන වියදම තමා band එකක් හරි DJ එකක් හරි ගන්න යන වියදම. මේක ඉතින් තනිකරම තමන්ට වියදම් කරන්න පුළුවන් budget එක මත තීරණය වෙන දෙයක්. අපි බලමු band එකක් හෝ DJ එකක් තෝරාගැනීමේදී සැලකිය යුතු කරුණු කිහිපයක්.

වියදම් කරන්න පුළුවන් ගාන

සාමාන්‍යයෙන් රුපියල් 30000ක 3 piece band එකක ඉඳල ලක්ෂ 3-4 වගේ වෙනකන්ම බැන්ඩ් හොයාගන්න පුළුවන්. DJ එකක් ගත්තොත් රුපියල් 8000ක වගේ ඉඳල 90000ක් වගේ වෙනකන් පරාසෙක ගන්න පුළුවන්. මතක තියාගන්න මේවයේ නම් ගානත් එක්ක සපයන සේවයේ quality එකත් ගොඩක් දුරට රදාපවතිනවා කියන එක. ලංකාවේ මම දන්නා හැටියට වැඩිපුරම අය කරන්නේ Gypsis සහ Marians කියන bands. මේවා නම් ඉතින් ලක්ෂ 2ත් පැහල තමා යන්නේ. හැබැයි ඒ වගේම ඉතින් performance එකත් සුපිරිම තමා. ලක්ෂ 1ත් 2ත් අතර නම් ගොඩක් හොඳ band එකක් හොයාගන්න පුළුවන්. අලුතෙන් field එකට ආපු දක්ෂ මිනිස්සු ඉන්නවා. ඒ මම කතා කලේ full band ගැන. ඊට අඩුවෙන් 3 piece සහ one-man-show කට්ටියන් අඩුවට හොයාගන්න පුළුවන්.

DJ ගැන කතා කලොත් සාමාන්‍යයෙන් රුපියල් 20000ට අඩුවෙන් හොඳ basic package එකක් හොයාගන්න පුළුවන්. band එකක වගේම හොඳ lights, trust bar, sounds, smoke, snow වගේ full package එකක් quality එකට ගන්නවානම් 50000ක් හෝ ඊට වැඩියෙන් යනවා.

ඉතින් තමන්ට යන්න පුළුවන් ගානට තමන්ට හොඳටම set වෙන එකට තමා යන්න ඕන. සමහර විට සින්දු කියාගන්න බැරි quality sounds නැති ගීරිය කඩාගෙන කෑ ගහන band එකකට වඩා හොඳ quality sounds තියෙන DJ කෙනෙක් හොඳ ලස්සනක් ගෙන්න පුළුවන් event එකට.

උත්සවයට එන crowd එක

අපේ function එකට සහභාගී වෙන මිනිස්සු ප්‍රමාණය සහ ඔවුන්ගේ interest එක මතත් අපි තීරණය කරන්න ඕන අපි ගන්න band එක හෝ DJ එක මොන වගේ එකක් විය යුතුද කියල. band එකක් ගන්න පුළුවන්නම් ඉතින් උත්සවයට හොඳ live ගතියක් එනවා. ඒ වගේම තමන්ට හෝ උත්සවයට සහභාගී වෙන කෙනෙක්ට උනත් සින්දුවක් එහෙම කියන්න පුළුවන්. පොඩි posh ගතියකුත් එනවා.

DJ එකකට ගියොත් අපි කැමති ආස කරන සින්දු ටිකක් play කරගන්න පුළුවන්. ඒ

වගේම අපේ function එකේ young crowd එක වැඩි නම් ගොඩක් වෙලාවට dance floor එකට හොඳ ගැමිමක් ලැබෙනවා DJ එකකින්, සිනිදු කියන්න බැරි ගායකයෝ ටිකක් ඉන්න band එකකට වඩා. මොකක් ගන්නත් sounds නම් quality වෙන් ඕන පුති. නැත්නම් wedding එක කොන්ත්‍ර කඩේක ගන්න වගේ feeling එකක් තමා එන්නේ.

band එකක් ගන්නම එන limitations

ගොඩක් අපි හොඳ නමක් නියෙන band එකකට යනවනම් එයාල කැමති නෑ පිට අය සිනිදු කියන්න එනවට. සමහර band ඒ වගේ කියනවනම් එක සිංදුවකට රුපියල් 10000ක්-15000ක් අය කරනවා. සමහරු සිනිදු 2ක් හෝ 3ක් කියල limit කරනවා. ඒකත් එයාල එක practice උනාට පස්සේ. මේක පොඩ්ඩක් නිදහස සීමා වීමක්. හැබැයි මේකේ හොඳ පැත්තකුත් තියනවා. ඔය දෙකක් දාගෙන mic එකක් අතට ගත්තු මයික් ටයිප්ස් කෙනෙක් එහෙම ලේසියෙන් stage එකෙන් බස්සනවා බොරු. අපි ඕන තරම් එහෙම ඒවා දැකල නියෙනවනේ. ඉතින් ඒ වගේ දේවල් නැති කරගන්න පුළුවන් ඒ වැඩෙන්.

band එකක සිනිදු කියන්නෙත්, play කරන්නෙත් අපි වගේම මිනිස්සු. ඉතින් එයාලට පැය 5ක් 6ක් එක දිගට ඔය වැඩේ කරන්න බෑ, කැම කන්න, ශරීර කෘත්‍ය කරන්න, සිනිදු අතර උගුරට පොඩි විවේකයක් දෙන්න එහෙම සිනිදු නවත්තන්න වෙනවා. ඉතින් සමහර වෙලාවක function එක boring වගේ ගතියක් දැනෙන්න පුළුවන්. ඒවා පුළුවන් තරම් අවම කරගෙන වැඩේ කරගන්න කතා කරගන්න. band එකක් ගන්නවා කියන්නේ players ල singers ල ඊළඟට sounds සහ lights arrange කරන මිනිස්සු එක්ක ඔයාගේ function එකට අමතරව 10-15ත් අතර පිරිසක් එකතු වෙනවා කියන එක. ඉතින් එයාලට කන්න බොන්න යන වියදමත් ඔයාලගේ wedding එකට additionally එකතු වෙනවා. එකත් මතක තියාගන්න. ඒ කියන්නේ ඔයාල 250කට ආරාධනා කරනවානම් plates 260 - 270ක් book කරන්න වෙනවා අරගොල්ලන්ටත් එක්ක.

DJ එකක් ගන්නම එන limitations

DJ එකක් ගන්නම අපිට සිනිදු කියන්න බැරි වෙනවා. සමහර වෙලාවට track එකක් දාලා කියන්න පුළුවන් උනත් අපි professional singers ල නෙවෙයි නිසා ඒ track එකටම කියවෙන්නේ නෑ, ඒ වගේම sound balancing නැති නිසා quality output එකක එන්නේ නෑ.

DJ එකකින් band එකක නියෙන live ගතිය ගන්න ටිකක් අමාරුයි. හැබැයි ඉතින් මේක sound quality මත depend වෙනවා. හොඳ sounds නියෙනවනම් DJ එකක් band එකකටත් වඩා හොඳ feeling එකක් ගන්න පුළුවන්.

hotel එකේ limitations

සමහර හොටෙල් නියෙනවා full band ගහන්න දෙන්නේ නැති. ඒ වගේම සමහර හොටෙල් වල full band එකක් දාන්න ඉඩ කඩ මදි. ඒ නිසා ඒ දේවල් ගැනත් හිතල

බලන්න book කරන්න කලින්.

ඔයාල band එකක් book කලත් DJ එකක් book කලත් එයාලගේ sounds කොහොමද ඒවත් එක්ක එන lights මොනාද වගේ දේවල් හොයල බලන්න. DJ එකක් එක්ක ගොඩක් වෙලාවට package එකක් එනවා. සමහරු projectors, mics, snow /smoke machine වගේ දේවල් වලට වෙනම අය කරනවා. ඉතින් ඒවා එකකට එකක් compare කරලා බලන්න. තමන්ට අවශ්‍ය දේවල් අඩුවට ගන්න talk කරන්න. බලල වියදම් කරන්න පුළුවන් ගානට නියෙන හොඳම package එක ගන්න.

ඔය්ට අමතරව අද කාලේ ඉතින් dancing group එහෙමත් wedding වල items කරනවා. තව එක එක ගරා යක්කු එහෙමත් ගෙනලේල නටවනවා. මට නම් ඉතින් වැඩිය සෙට් වෙන්න නෑ ඒවා. අමතර වියදමක් වගේම නිකන් wedding එක ඉස්කෝලෙක විවිධ ප්‍රසංගයක් වගේ වෙනවනේ. ඉතින් අඩුවට වැඩේ ගොඩ දාගන්න නම් ඒවා පුළුවන් තරම් අවම කරන්න.

2.7 Wedding Cake / Cards / Cake Boxes වලට යන වියදම් අවම කර ගැනීම

wedding cakes

- ගෙදර හදාගන්න පුලුවන්නම් ගොඩක් අඩු වියදමින් කරගන්න පුළුවන්. බඩු ටික කොටුවෙන් ගන්න. හැබැයි මාස 3ක් වගේ කාලයක් යනවා මේ වැඩේට.
- කාලය නැත්නම් යාලුවෙක්ට බඩු ටික අරන් දීල කරගන්න. නැත්නම් ගෙවල් ළඟ ඉන්න cake හදන කෙනෙක්ට order එක දීලා අඩුවට කරගන්න.
- ලොකු ලොකු cake shop වලින් ගන්න ගියොත් ඔයාට cake කැල්ලකට රුපියල් 100-200 අතර වගේ ගානක් යයි. හැබැයි ගෙදර හදනවනම් බඩු වලට යන වියදමත් එක්ක බැලුවම cake කැල්ලකට යන්නේ රුපියල් 30-50ක වගේ වියදමක්.
- අද කාලේ wedding cake වෙනුවට සමහර කට්ටිය වෙන වෙන දේවල් දෙන්න පුරුදු වෙලා ඉන්නවා. උදාහරණයක් විදිහට cup cakes, candy box (ටොෆි, ජුජුබ්ස් අනන් මනං දාල හදපු මල්ලක්), මල් පැළ වගේ දේවල්. ඒවත් ගණන් අඩු වගේම ඔයාගේ event එකට අලුත් එළියක් එකතු කරන දේවල් තමා.

Wedding cake structure

- මේක ගැන නම් මට කියන්න නියෙන්නේ ලොකුවට couple එක පෙන්නේ නැති උස dummy ගන්නවට වඩා ඇත්ත cake එකක් හදාගන්න පොඩියට. ඊට පස්සේ ඕක කපල buffet එකට යවන්නත් පුළුවන් dessert එක්ක කන්න. dummy එකක් ගන්න ගියත් ඔයාලට රුපියල් 15,000ක ඉඳන් 100,000කටත් එහා වියදමක් යනවා. අපරාදේ සල්ලි.
- උසට හදන්නම කැමති නම් dummy cake එකක් ඔයාල හදාගන්න. arpico

එකෙන් regiform dummy ගෙනලේල icing කරන්න තියෙන්නේ. එකේ උඩම තට්ටුවට ඔයාල හදපු real cake එක තියාගන්න. එතකොට කන්නත් පුළුවන්. ගානත් අඩු වෙනවා

- cake එක සරසන්න fresh flowers යොදාගන්න. එකෙන් rich look එකක් වගේම ගානත් ඉතුරු වෙනවා. icing මල් වලට යන වියදම වගේම මහන්සියත් වැඩියි.

Wedding cards/ Cake boxes

- මේවා අඩුවට කරගන්න නම් ඉතින් කොටුව තමා පුතීලා. වෙන මගක් නැත. කොටුවේ මැලිබත් ස්ට්‍රිට් එක තනිකරම පිරිලා තියෙන්නේ මේ කඩ වලින්. කොනකින් පටන් අරන් හැම කඩෙකම ඇවිදින්න. බය නැතුව talk කරන්න.

- හැබැයි advance දෙද්දී sample එකක් එවෙලේම බලන්න. මට කෙල උනා ගොනා වගේ මුලින් advance කරලා. එහෙම දෙන්නැති ඡොප් එකකින් කරගන්න එපා.

- ඒ වගේම print කරපු ටික අරන් එද්දින් එකින් එකට බලන්න. අතරින් පතර හිස් ඒවා, අවුල් තියෙන ඒවා තියෙන්න පුළුවන්.

- cake box වෙනුවට හුරුබුහුටි රෙදි bag එකක් වගේ options වලට යන්න මහන්න පුළුවන් කෙනෙක් ඉන්නවනම්. ගෝති රෙදි එහෙම තියෙනවා කොටුවෙන් ගන්න අඩුවට.

- මේවට වැඩිය වියදම් කරන්න එපා. උබලට දැන් මතකද ගිය සතියේ wedding එකට ගියපු එකාගේ card එක මොන වගේද cake box එක මොන වගේද කියල. නෑනේ. ඒ වගේම තමා. උබ කොච්චර ලස්සනට හැදුවත් ඕක මතක හිටින දෙයක් නෙවෙයි. ඒ නිසා අඩු වියදමින් වැඩේ කරගන්න.

- basic design එක විතරක් shop එකකින් කරගෙන වැඩ දාන ඒවා ඔයාලම කරගන්න. පිටකොටුවේ රතු පල්ලිය ගාව තියෙනවා පබළු, රේන්ද, බොත්තම් වගේ cards/ cake boxes වලට වැඩ දන්නා පුළුවන් items ඕන තරම් නොගෙට ගන්න . මේකෙන් ඔයාට මානසික තෘප්තියක් ලැබෙනවා වගේම ගානත් ඉතිරි වෙනවා.

- cards ඕන ප්‍රමාණේට විතරක් ගහන්න. ඔයා 300කට invite කරනවානම් cards 100ක්වත් ඕන වෙන්නේ නෑ. මොකද නැදැයන්ට සාමාන්‍යයෙන් දෙන්නේ බුලත්. ඊළඟට අපේ ඉස්කෝලේ campus වල කලින් වැඩ කරපු office වල යාළුවන්ට wedding කියන්න අමුතුවෙන් යන්න වෙලාවක් එන්නේ නෑ. ගොඩක් වෙලාවට call එකකින් හරි message එකකින් හරි තමා කියන්න වෙන්නේ. ඉතින් cards ඕන වෙන්නේ දැන් ඔය job එක කරන තැන කට්ටියට සහ විශේෂයෙන් කියන්න ඕන පොඩ්ඩක් වැදගත් කට්ටියට දෙන්න තමා. ඒ නිසා cards ගහද්දී ඒවත් හිතන්න.

- ලස්සන e-card එකක් හදාගන්න fb, whatsapp හෝ mail එකකින් හැමෝටම යවන්න පුළුවන්. එතකොට ඔය වියදම ගොඩක් අඩු කරගන්න පුළුවන්. ඒ වගේම fb එකේ event එකක් හදල කට්ටියට invite කරන්න. කට්ටියගේ busy schedule එක්ක මේ වගේ වැඩක් කලාම කාටවත් ඔයාගේ event එක තියෙන දවස අමතක වෙන්නේ නෑ.